



Boehringer Ingelheim setzt auf Veeva Vault CRM

Führendes Biopharmaunternehmen entscheidet sich für Life-Sciences-CRM der nächsten Generation als Fundament für die zukünftige Expansion und Produkteinführungen

BARCELONA, Spanien — 14. November 2024 — Veeva Systems (NYSE: VEEV) hat heute bekannt gegeben, dass Boehringer Ingelheim als eines der Top-20-Biopharmaunternehmen weltweit zu **Veeva Vault CRM** wechseln wird.

„Wir freuen uns darauf, bis 2030 Patientinnen und Patienten unsere innovativen Forschungsergebnisse mit bis zu 25 neuen Produkteinführungen weltweit zugänglich zu machen. Veeva ist seit vielen Jahren unser globaler CRM-Standard. Wir sind bestrebt, auf unserer erfolgreichen Partnerschaft aufzubauen und die Zukunft der Life-Sciences mit der Entscheidung für Veeva Vault CRM mitzugestalten“, sagt Uday Bose, Head of Human Pharma Global Customer Experience Excellence and Business Steering bei Boehringer Ingelheim. „Mit Veeva teilen wir das Ziel, herausragende Kundenerfahrungen zu bieten. Zusammen arbeiten wir weiterhin daran, die Abläufe unserer kundenorientierten Bereiche (Vertrieb, Marketing und medizinischer Außendienst) zu transformieren. Dies wird dazu beitragen, dass wir Produkte schneller einführen und hochgradig personalisierte Interaktionen ermöglichen.“

Boehringer Ingelheim plant, seine bestehenden **Veeva Commercial Cloud**-Lösungen sowie seine One Medicine- und Amplify-Plattformen, die Entwicklungsprozesse und Daten in der **Veeva Development Cloud** verbinden, zu erweitern.

„Boehringer Ingelheim verfolgt einen zukunftsorientierten Ansatz, um seine Technologie- und Datenlandschaft zu vereinheitlichen. Ziel ist es, Therapien zur Verbesserung der Gesundheit von Mensch und Tier schnell bereitzustellen“, sagt Tom Schwenger, President und Chief Customer Officer bei Veeva. „Ich freue mich sehr, unsere langjährige Partnerschaft mit Boehringer Ingelheim durch den Wechsel des Unternehmens zu Veeva Vault CRM weiter zu vertiefen.“

Boehringer Ingelheim wird an der Eröffnungs-Keynote des **Veeva Commercial Summit Europe** teilnehmen und erläutern, welche Rolle Vault CRM als Schlüsselfaktor für die zukünftige kommerzielle Agilität, Innovation und Differenzierung spielt.

Weitere Informationen

Mehr Informationen über Veeva Vault CRM finden Sie hier: veeva.com/eu/VaultCRM

Über Veeva Systems

Veeva ist der weltweit führende Anbieter von Cloud-Software für die Life-Science-Branche. Veeva hat sich der Innovation, der Produktqualität und dem Kundenerfolg verschrieben und bedient mehr als 1.000 Kunden, von den weltweit größten Pharmaunternehmen bis hin zu aufstrebenden Biotechs. Als **Public Benefit Corporation** ist Veeva bestrebt, die Interessen aller Beteiligten, einschließlich der Kunden, Mitarbeiter, Aktionäre und der Branchen, für die das Unternehmen tätig ist, in Einklang zu bringen. Für weitere Informationen besuchen Sie veeva.com/eu/de.

Zukunftsgerichtete Aussagen von Veeva

Diese Mitteilung enthält zukunftsgerichtete Aussagen über die Produkte und Dienstleistungen von Veeva und die erwarteten Ergebnisse oder Vorteile aus der Nutzung unserer Produkte und Dienstleistungen. Diese Aussagen beruhen auf unseren derzeitigen Erwartungen. Die tatsächlichen Ergebnisse können erheblich von den in dieser Mitteilung gemachten Angaben abweichen, und wir sind nicht verpflichtet, solche Aussagen zu aktualisieren. Es gibt zahlreiche Risiken, die sich negativ auf unsere Ergebnisse auswirken können, einschließlich der Risiken und Ungewissheiten, die in unserem Formular 10-Q für den am 31. Juli 2024 beendeten Zeitraum, das Sie [hier](#) finden (eine Zusammenfassung der Risiken, die sich auf unser Geschäft auswirken können, finden Sie auf den Seiten 36 und 37), und in unseren nachfolgenden SEC-Einreichungen, die Sie unter sec.gov finden.

###

Kontakt:

Meera Lakhani-Patel
Veeva Systems
+44-790-430-0698
meera.lakhani-patel@veeva.com