



COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Boehringer Ingelheim choisit Veeva Vault CRM

Un choix qui permettra à la société pharmaceutique de supporter le développement de ses activités commerciales et ses lancements futurs

BARCELONA, Espagne — 14 Nov. 2024 — **Veeva Systems** (NYSE: VEEV) annonce un nouvel accord avec **Boehringer Ingelheim**, entreprise pharmaceutique faisant partie du top 20 mondial, pour l'adoption de sa plateforme **Veeva Vault CRM**.

"Nous sommes enthousiastes à l'idée d'apporter aux patients du monde entier nos innovations, avec jusqu'à 25 nouveaux lancements de traitements d'ici 2030. Veeva est notre standard mondial en matière de CRM depuis de nombreuses années, et nous sommes impatients de contribuer à façonner l'avenir des sciences de la vie avec l'adoption de Veeva Vault CRM" a déclaré Uday Bose, responsable de l'excellence de l'Expérience Client et du Pilotage Commercial Global pour la division Santé Humaine chez **Boehringer Ingelheim**. "Nous partageons avec Veeva le même objectif d'offrir des expériences client exceptionnelles et notre collaboration continue promet d'aider à transformer les relations commerciales pour accélérer les processus de lancement et favoriser un engagement hautement personnalisé."

Boehringer Ingelheim pourra ainsi capitaliser sur ses solutions du **Commercial Cloud Veeva** existantes ainsi que ses plateformes **One Medicine** et **Amplify** qui connectent les processus de développement clinique et les données au travers du **Development Cloud Veeva**.

"**Boehringer Ingelheim** adopte une approche avant-gardiste pour unifier son écosystème technologique et de gestion de données afin de supporter la mise à disposition rapide de thérapies qui améliorent la santé humaine et animale," a déclaré **Tom Schwenger**, président et directeur de la relation client chez **Veeva**. "Je suis ravi de voir notre partenariat de longue date s'étendre avec le passage à **Veeva Vault CRM**."

Boehringer Ingelheim participera à la séance plénière d'ouverture du **Veeva Commercial Summit Europe**, pour évoquer le rôle clé de la plateforme **Vault CRM** comme moteur d'agilité commerciale, d'innovation et de différenciation.

Informations complémentaires

Pour en savoir plus sur **Veeva Vault CRM**, visitez : veeva.com/eu/VaultCRM

A propos de Veeva Systems

Veeva est le leader mondial des logiciels Cloud pour l'industrie des sciences de la vie. Pariant sur l'innovation, l'excellence des produits, et la réussite de ses clients, **Veeva** compte plus de 1000 clients, allant des plus grandes entreprises pharmaceutiques mondiales aux sociétés de biotechnologie émergentes. En tant que **société d'intérêt public**, **Veeva** s'engage à concilier au mieux les intérêts de toutes les parties prenantes, y compris les clients, les employés, les actionnaires et les industries qu'elle sert. Pour en savoir plus, rendez-vous sur veeva.com/eu/fr.

Déclarations prospectives de Veeva

Ce communiqué contient des déclarations prospectives concernant les produits et services de **Veeva** et les résultats ou avantages attendus de l'utilisation de nos produits et services. Ces déclarations sont basées sur nos attentes actuelles. Les résultats réels peuvent différer sensiblement de ceux fournis dans ce communiqué et nous n'avons aucune obligation de mettre à jour ces déclarations. Il existe de nombreux risques susceptibles d'avoir un impact négatif sur nos résultats, y compris les risques et incertitudes divulgués dans notre formulaire 10-Q pour la période se terminant le 31 juillet 2024, que vous pouvez trouver **ici** (un résumé des risques susceptibles d'avoir un impact sur notre activité se trouve aux pages 36 et 37), et dans nos dépôts ultérieurs auprès de la SEC, auxquels vous pouvez accéder sur sec.gov.

###

Contact presse :

Meera Lakhani-Patel

Veeva Systems

+44-790-430-0698

meera.lakhani-patel@veeva.com