



Boehringer Ingelheim sceglie Veeva Vault CRM

L'azienda biofarmaceutica opta per la nuova generazione di CRM per il settore life sciences come pilastro commerciale per la sua futura espansione e i prossimi lanci

BARCELLONA, Spagna, 14 novembre 2024 — **Veeva Systems** (NYSE: VEEV) ha annunciato che anche **Boehringer Ingelheim** è fra le prime 20 aziende biofarmaceutiche globali impegnate a passare a **Veeva Vault CRM**.

“Siamo entusiasti di portare la nostra ricerca innovativa ai pazienti di tutto il mondo con fino a 25 nuovi lanci entro il 2030. Veeva è stata il nostro standard globale per il CRM per molti anni e siamo entusiasti di rafforzare ulteriormente la nostra partnership, per contribuire a plasmare il futuro del life sciences con l'impegno a passare a Veeva Vault CRM”, ha dichiarato Uday Bose, head of human pharma global customer experience excellence and business steering di **Boehringer Ingelheim**. “Condividiamo con Veeva l'obiettivo di offrire una customer experience eccellente e la nostra collaborazione promette di aiutare a trasformare le operazioni commerciali per accelerare i processi di lancio e favorire un engagement altamente personalizzato.”

Boehringer Ingelheim punta ad ampliare le sue attuali soluzioni **Veeva Commercial Cloud** e le sue piattaforme **One Medicine** e **Amplify**, che collegano i processi di sviluppo e i dati su **Veeva Development Cloud**.

“**Boehringer Ingelheim** adotta un approccio lungimirante per unificare il suo ecosistema tecnologico e dei dati, al fine di fornire rapidamente le terapie che migliorano la salute umana e animale”, ha affermato Tom Schwenger, president e chief customer officer di Veeva. “Sono entusiasta di vedere come questa partnership di lunga data si stia espandendo attraverso l'adozione di Veeva Vault CRM.”

Boehringer Ingelheim interverrà durante l'opening keynote del **Veeva Commercial Summit Europe**, illustrando come Vault CRM rappresenti un fattore chiave per garantire agilità, innovazione e differenziazione commerciale del futuro.

Informazioni aggiuntive

Per maggior informazioni su Veeva Vault CRM: veeva.com/eu/VaultCRM

Informazioni su Veeva Systems

Veeva è un'azienda leader globale nello sviluppo di soluzioni aziendali in cloud per l'industria del life sciences. Puntando sull'innovazione, l'eccellenza del prodotto e il successo del cliente, Veeva vanta più di 1.000 clienti, che vanno dalle più grandi aziende farmaceutiche del mondo fino alle biotecnologie emergenti. Come **Public Benefit Corporation**, Veeva cerca di equilibrare gli interessi di tutte le parti coinvolte, inclusi clienti, dipendenti, azionisti e i settori forniti. Per maggiori informazioni visita il sito veeva.com/it.

Dichiarazioni previsionali di Veeva

Questo comunicato contiene dichiarazioni previsionali riguardanti i prodotti e i servizi Veeva e i risultati o i benefici previsti derivanti dall'uso dei nostri prodotti e servizi. Tali affermazioni si basano sulle nostre attuali aspettative. I risultati effettivi potrebbero differire sostanzialmente da quelli forniti in questo comunicato e Veeva non ha obbligo di aggiornare tali dichiarazioni. Esistono numerosi rischi che possono compromettere i risultati, inclusi i rischi e le incertezze illustrati nel nostro documento sul Modulo 10-Q per il periodo terminato il 31 luglio 2024, disponibile [qui](#) (un riepilogo dei rischi che possono incidere sulla nostra attività è disponibile a pagina 36 e 37) e nei nostri successivi documenti SEC, accessibili all'indirizzo sec.gov.

###

Contact:

Meera Lakhani-Patel

Veeva Systems

+44-790-430-0698

meera.lakhani-patel@veeva.com